

Maneiras inovadoras para aumentar suas vendas

***"Aumente as Taxas de Conversão dos
Seus Textos, Fazendo Mudanças
Mínimas Que Proporcionam um Impacto
Máximo!"***

Ficha Técnica

1ª Edição Rio de Janeiro - Rio de Janeiro - Brasil 2023

Maneiras inovadoras para aumentar suas vendas© 2023

Digital World

ISBN: 978179284029-6

Todos os direitos reservados

Conforme a Lei 9.610/98 e proibida a reprodução total e parcial ou divulgação comercial sem a autorização prévia e expressa do autor.

Aviso Legal

O escritor esforçou-se para ser o tão exacto e completo quanto possível na criação deste relatório, em todo o caso ele não garante em qualquer altura o conteúdo descrito devido às mudanças rápidas que existem na internet.

Apesar de se ter feito todas as tentativas de se verificar toda a informação nesta publicação, o editor não assume qualquer responsabilidade por erros, omissões ou interpretações erradas deste livro. Quaisquer referências a pessoas específicas, organizações não são intencionais.

Nos livros de conselhos práticos, tal como na vida, não existem garantias para um rendimento. Os leitores são avisados de fazer o seu próprio julgamento sobre as suas circunstâncias e agir de acordo com isso.

Este livro não tem a intenção de ser usado como conselheiro legal, de negócios ou financeiro. Todos os leitores são aconselhados a procurar serviços de profissionais competentes nos campos legais, de negócios e finanças.

Aconselho-o a imprimir este livro para ser mais fácil de ler.

NOTA DO AUTOR

Parabéns por adquirir este e-book, e se juntar a muitos outros leitores inteligentes e interessados em fazer a diferença no mundo dos livros online.

Você, com certeza, ao ler este e-book, iniciará ou prosseguirá sua trajetória com larga vantagem sobre seus colegas da área.

Aproveite a leitura. Espero que ao término, tenha aprendido o suficiente para se lançar no fantástico mundo do empreendedorismo online.

Foi com muito carinho e dedicação que, escrevi este livro para você. Tenho certeza que é uma pessoa diferente e que, realmente, pensa e age fora da caixa.

De fato, existe um futuro brilhante esperando por você.

O espaço é nosso... Entre!

O Copywriting dos Dias de Hoje

A utilização de páginas de vendas existe desde que existe marketing direto no mundo convencional.

E, desde que o muro de Berlim caiu a internet surgiu, não demorou muito para que as pessoas de negócio iniciassem a exploração do comércio electrónico.

E certamente não demorou muito para que os marketeiros de mala direta levarem as suas práticas offline para o mundo online.

Assim, você vê a utilização de páginas de vendas muito longas sendo muito usadas hoje pelas empresas de todos os tipos para vender e empurrar os seus produtos e/ou serviços na arena online.

Este é o caso, porque as páginas de vendas tem provado funcionar desde sempre. Como você provavelmente já sabe, as páginas de vendas são realmente apenas uma longa página com uma pessoa em mente: ajudar a vender o produto ao prospecto.

É como um vendedor eletrônico que o substitui, e certamente que lhe ganha no seu trabalho de prospecção e de vender para outra pessoa cara a cara ou apostar em enviar mais emails (que podem abranger 5-20 páginas quando