## **O Confidente Confiante**



Oferecido por:

**Marketing Digital Top** 

#### **Termos e Condições**

#### **Aviso Legal**

O escritor esforçou-se para ser tão exato e completo quanto possível na criação deste relatório, em todo o caso ele não garante em qualquer altura o conteúdo descrito devido às mudanças rápidas que existem na internet.

Apesar de se ter feito todas as tentativas de se verificar toda a informação nesta publicação, o editor não assume qualquer responsabilidade por erros, omissões ou interpretações erradas deste livro. Quaisquer referencias a pessoas específicas, organizações não são intencionais.

Nos livros de conselhos práticos, tal como na vida, não existem garantias para um rendimento. Os leitores são avisados de fazer o seu próprio julgamento sobre as suas circunstâncias e agir de acordo com isso.

Este livro não tem a intenção de ser usado como conselheiro legal, de negócios ou financeiro. Todos os leitores são aconselhados a procurar serviços de profissionais competentes nos campos legais, de negócios e finanças.

# Índice

Prefácio	4
Capítulo 1: Introdução	5
Capítulo 2: Noções básicas para criar confiança	8
Capítulo 3: Como conquistar o medo em qualquer situação	
	1
Capítulo 4: A arte de falar em público1	4
Capítulo 5: Como abordar as pessoas sem medo 1	8
Capítulo 6: Impulsionadores de confiança instantâneos 2	3
Conclusão 2	7

### Prefácio

A autoconfiança começa dentro de você.

Sua avaliação de sua autoestima é o que determina sua autoconfiança. De alguma forma, existe uma lacuna entre o que você é agora em sua vida e o que você quer se tornar no futuro.

Quanto maior a diferença entre a sua auto-imagem e o seu eu ideal, menor é o nível de sua autoconfiança. Obtenha todas as informações que você precisa aqui.

A Confiança

Confidant - Seu Guia Confiável Para Construir Confiança e Ter Sucesso em Qualquer Coisa